

18ª edición

ENCUENTRO ANUAL PARA LOS PROFESIONALES DEL
PRIVATE EQUITY Y DE LAS FUSIONES Y ADQUISICIONES

CAPCorp / 2017

6 ~ 7 NOVIEMBRE

Madrid **Hotel Villa Magna**

15% dto.
Hasta 24/10

SUSCRIPTOR
Pack PREMIUM
20% dto.

+ 400
profesionales

+ 50
speakers

Cena de Gala
del sector

12 paneles
de debate

Entrega de los Premios
CAPCorp 2017 / Impulsa

#CapCorp

www.capcorp.ifaes.com

/ Sponsors Premium:

ALLEN & OVERY

KPMG

/ Co-sponsors:

AGUIRRE
NEWMAN

DT
Interim & Transition
Management

INTRA
LINKS

MARSH

THOMSON REUTERS®

/ Colaborador institucional:

GOBIERNO DE ESPAÑA
MINISTERIO DE ECONOMÍA, INDUSTRIA
Y COMPETITIVIDAD
ICEX INVEST IN
SPAIN

/ Public Relations Partner:

KREAB

/ Colaboradores:

Ascri
ASOCIACIÓN ESPAÑOLA
DE CAPITAL, CRECIMIENTO
E INVERSIÓN

WEBCAPITALRIESGO

Capital & Corporate
MAGAZINE

/ Media Partner:

elEconomista.es

/ Organiza:

Capital &
Corporate

SPEAKERS

+ 50  speakers

Pablo Echart
3I ESPAÑA

Susana Rodríguez
AGUIRRE NEWMAN

Jorge Caro Terrón
AIRBUS

Gonzalo Rivera
ALANTRA PRIVATE EQUITY

Fernando Torrente
ALLEN & OVERY

Juan Hormaechea
ALLEN & OVERY

Raúl Rodríguez Sabater
AURICA CAPITAL

Javier Bernal
BARING PRIVATE EQUITY

Ramón Betolaza
BLACK TORO CAPITAL

Toni Macia
BLACK TORO CAPITAL

Luis Enrique San José García
CDTI

Fernando Trueba
CORPFIN CAPITAL

Rafael Álvarez-Novoa
DT DIRECTORES DE TRANSICIÓN

Carlos Blanco
ENCOMENDA SMART CAPITAL

Victoriano López-Pinto
GED

Santiago Bau
GOLDMAN SACHS

Ignacio Olascoaga
GPF CAPITAL

Leopoldo Reaño
H.I.G. CAPITAL

Carlos Conti
INVEREADY

María Jesús Fernández
INVEST IN SPAIN

Fernando García-Ferrer
KPMG

Jorge Riopérez
KPMG

Noelle Cajigas
KPMG

David Samu
KPMG

Manuel Carrera
KPMG

Carmen Basagoit
KREAB

Alberto Bermejo
MAGNUM INDUSTRIAL PARTNERS

Javier Goizueta
MARSH

Juan Cuesta
MBO PARTENAIRES

Andrés Peláez
MCH PRIVATE EQUITY

Juan Eusebio Pujol
MIURA PRIVATE EQUITY

Luis Seguí
MIURA PRIVATE EQUITY

Alfonso Erhardt
OQUENDO CAPITAL

Isidoro Díez Caveda
PARQUES REUNIDOS



Pedro López
PERMIRA

Cristina Alcaide
PINEBRIDGE INVESTMENTS

Juan Luis Ramírez
PORTOBELLO CAPITAL

Borja Oyarzabal
QUALITAS EQUITY PARTNERS

José Carlos Vicente Bravo
REPSOL

Alberto Sparrow
SANTANDER GLOBAL CORPORATE BANKING

David Mesonero
SIEMENS GAMESA RENEWABLE ENERGY

María Sanz
SWANCAP PARTNERS

Idoia Bengoa
TALDE PRIVATE EQUITY

Mario Pardo
THE CARLYLE GROUP

Carmen Alonso
TIKEHAU INVESTMENT

Ignacio Díez
TREA DIRECT LENDING

Juan Antonio Gómez Pintado
VÍA CÉLERE

Uwe Fleischhauer
YIELCO INVESTMENTS

/ Sponsors Premium:

ALLEN & OVERY



/ Co-sponsors:



/ Colaborador institucional:



/ Public Relations Partner:



/ Colaboradores:



WEBCAPITALRIESGO



/ Media Partner:

eEconomista.es

/ Organiza:






AGENDA



 **19:30**
Cocktail Networking CAPCorp

 **20:00 / 22:30**
Cena de Gala y entrega de los Premios CAPCorp/Impulsa 2017

ENTREGA DE PREMIOS / 2016



de izq. a dcha.
GERARDO MONTELLS
de Gas Natural Fenosa,
FERNANDO GARCÍA
FERRER de KPMG e
IÑIGO SÁNCHEZ-ASIAÍN,
de Portobello Capital.

INVESTORS Talks

CHAIRMAN ▶ 



Fernando García-Ferrer
Socio responsable Private Equity
KPMG EN ESPAÑA Y EMA

SPEAKERS ▶ 



Mario Pardo
Director
THE CARLYLE GROUP



Isidoro Díaz
CFO
PARQUES REUNIDOS

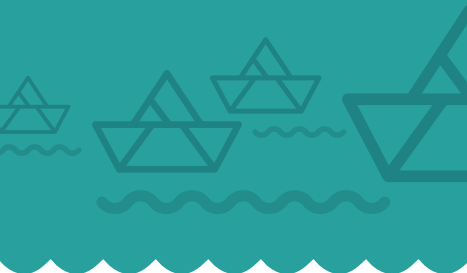


David Mesonero
Corporate Development, Strategy & Integration MD
SIEMENS GAMESA RENEWABLE ENERGY

Entrevistas con actores destacados del sector **CAPITAL RIESGO** y **M&A**





7 ~ NOVIEMBRE

08:45 RECEPCIÓN DE LOS ASISTENTES

BIG PICTURE PRIVATE EQUITY
09:30 Actualidad y cambios en el sector del Private Equity: Oportunidades, Sectores, Precios, financiación. Origenación de operaciones y búsqueda de oportunidades ¿el gran desafío? ¿Es cada vez más un proceso artesanal y customizado que requiere más dedicación y tiempo? ¿Los nuevos fondos han traído nuevas estrategias?

Moderador Jorge Riopérez / Socio responsable de Corporate Finance / **KPMG EN ESPAÑA**
Pedro López / Responsable en España / **PERMIRA**
Juan Luis Ramírez / Founding partner / **PORTOBELLO CAPITAL**
Gonzalo Rivera / Consejero delegado y Socio / **ALANTRA PRIVATE EQUITY**
Fernando Torrente / Socio de M&A y mercado de capitales / **ALLEN & OVERY**

PRIVATE DEBT MARKET
10:15 ¿Cómo está el mercado? ¿Quiénes son los actores? Encontrar la mejor financiación para cada operación. Estrategias y productos / LPs Allocation en PrivateDebt/ Oportunidades y riesgos del Sponsorless Lending / Risk Management & Direct Lending

Moderador Juan Hormaechea / Socio de bancario y financiero / **ALLEN & OVERY**
Carmen Alonso / Direct Lending / **TIKEHAU INVESTMENT**
Alfonso Erhardt / Socio / **OQUENDO CAPITAL**
Ignacio Díez / Managing Partner / **TREA DIRECT LENDING**
Noelle Cajigas / Socia responsable de Capital Markets / **KPMG EN ESPAÑA**

INVEST IN SPAIN
11:00 Spain, a great opportunity seen from abroad. How does the investment landscape look like in Spain right now compared to previous years and what are the perspectives? What are the potential returns and how they compare to other jurisdictions? How easy is to invest in Spain vs other countries? Upcoming challenges for Spain and the EU economies: Brexit, US new policies. How is the access to financing in Spain for your investments?

Moderador Toni Macia / Investment Manager. Principal / **BLACK TORO CAPITAL**
María Sanz / Socia / **SWANCAP PARTNERS**
Cristina Alcaide / Senior Vice President, Private Funds Group / **PINEBRIDGE INVESTMENTS**
Uwe Fleischhauer / Founding Partner / **YIELCO INVESTMENTS**
María Jesús Fernández / Directora de financiación y relación con inversores / **INVEST IN SPAIN**

11:45
COFFEE BREAK & NETWORKING

12:15
EXITS - BEST PRACTICES
¿En qué condiciones se están realizando las salidas? ¿Cómo dar salida a las participadas más maduras, pre-crisis? ¿Cómo fijar el precio de salida? Up date de los múltiplos de salida / ¿La Bolsa es la salida más óptima? / Los dual track ¿un doble esfuerzo con doble beneficio? / ¿Existe un boom de los carve-outs?

Ignacio Olascoaga / Socio y fundador / **GPF CAPITAL**
Idoia Bengoa / Directora General / **TALDE PRIVATE EQUITY**
Luis Seguí / Socio director / **MIURA PRIVATE EQUITY**
Ramón Betolaza / Managing Partner / **BLACK TORO CAPITAL**
Victoriano López-Pinto / Managing Partner / **GED**

13:00
TIPS FOR CORPORATES
El rol clave del equipo de gestión en el éxito del plan de crecimiento o en la creación de valor en empresas en situaciones de cambio. El análisis de equipo directivo existente y la selección de gestores clave para la gestión de la participada o de la empresa adquirida. ¿Cuáles son las ventajas de contar con apoyos externos, o acudir a un Interim Manager para ayudar en la toma de decisiones? ¿Cuáles son las primeras decisiones que se tienen que tomar?: análisis de la plantilla, definición del organigrama, reorganización de un área, reorientación estratégica, etc.

Moderador
Rafael Álvarez-Novoa / Socio Director / **DT DIRECTORES DE TRANSICIÓN**
Pablo Echart / Director / **3i ESPAÑA**
Javier Bernal / Socio / **BARING PRIVATE EQUITY**
Fernando Trueba / Socio / **CORPFIN CAPITAL**
Juan Eusebio Pujol / Operating Partner / **MIURA PRIVATE EQUITY**
14:00

NETWORKING LUNCH

Sala 01



15:30

RISK CHALLENGES

Las claves para identificar los riesgos de un deal. ¿Cómo limitarlos y cómo evaluarlos para fijar precio y facilitar el cierre de la operación. Cuáles son los obstáculos más habituales... y los menos pero igual de peligrosos. ¿Qué consecuencias tiene esto en el precio?



Moderador **Javier Goizueta** / Responsable de Private Equity & M&A / **MARSH**

José Carlos Vicente Bravo / Director corporativo M&A / **REPSOL**

Jorge Caro Terrón / Manager M&A / **AIRBUS**



16:15

REAL ESTATE M&A

El papel de los grandes fondos internacionales vs. las SOCIMIS en las operaciones corporativas en Real Estate. Un sector con perspectivas de rentabilidad muy interesantes. ¿Qué buscan los inversores? ¿Cómo estructurar la operación? ¿Compra-venta de acciones vs. activos? ¿Sectores? ¿Niveles de inversión? El reto de poner precio ¿Siguen siendo las SOCIMIS un importante agente dinamizador?



Moderador **Susana Rodríguez** / Socia. Directora General Consultoría / **AGUIRRE NEWMAN**

Juan Antonio Gómez Pintado / Presidente / **VÍA CÉLERE**
Santiago Bau / Executive Director / **GOLDMAN SACHS**



17:00

GESTIÓN DEL PORTFOLIO

¿Cuáles son las claves del éxito? Hasta dónde llegar e implicarse con las participadas ¿se hace necesaria una gestión más exigente? ¿Cómo planificar la operación de creación de valor?

Leopoldo Reaño / Principal / **H.I.G. CAPITAL**
Borja Oyarzabal / Socio / **QUALITAS EQUITY PARTNERS**
Alberto Bermejo / Partner / **MAGNUM INDUSTRIAL PARTNERS**

David Samu / Socio responsable de Deal Strategy / **KPMG EN ESPAÑA**

Juan Cuesta / Socio / **MBO PARTENAIRES**

17:45

FIN DE LA JORNADA

Sala 02



15:30

VENTURE CAPITAL

¿Cómo atraer al capital privado? ¿Qué le falta por demostrar al VC español? ¿Es el fundraising su asignatura pendiente?, el problema de la dependencia del dinero público ¿Cuáles son las estrategias y los retornos actuales?

Luis Enrique San José García / Jefe del departamento de análisis e inversiones / **CDTI**

Carlos Conti / General Partner / **INVEREADY**

Carlos Blanco / Managing Partner / **ENCOMENDA SMART CAPITAL**



16:15

INDUSTRIALES

¿Cuáles son las vías de crecimiento? ¿Dónde buscan la financiación? Private Equity, banca, direct lending? ¿Cuál es la opción más adecuada en función de los planes de la empresa? Crecimiento orgánico, crecimiento vía adquisiciones, reestructuraciones...



Moderador **Carmen Basagoiti** / Partner - Financial Communications / **KREAB**

Manuel Carrera / Socio en Deal Advisory /

KPMG EN ESPAÑA

Alberto Sparrow / MD, Corporate & Investment Banking M&A / **SANTANDER GLOBAL CORPORATE BANKING**



17:00

LPs / GPs RELATIONS

La co-inversión, una nueva tendencia para aumentar el tamaño del deal. ¿Oportunidad o Presión para los LPs? Impacto de la co-inversión en las relaciones LP/GP: Fees / Carried Interest & Portfolio / Cómo superar los conflictos de interés . LPs: apostando por estructuras propias de inversión ¿Ahorro fees, diferenciación respecto al cliente, mayor flexibilidad? ¿Se han convertido en competidores reales para los GPs?

Raúl Rodríguez Sabater / Managing director / **AURICA CAPITAL**

Andrés Peláez / Senior Partner / **MCH PRIVATE EQUITY**

17:45

FIN DE LA JORNADA



INSCRIPCIONES:

Tel: 902 902 282 - (0034) 91 761 34 80
 e-mail: ifaes@ifaes.com
 www.capcorp.ifaes.com
 www.capitalcorporate.com

FACTURACIÓN:

Reyes Martínez: rmartinez@ifaes.com

CONFERENCIAS:

Mónica Andrés: mandres@ifaes.com

FECHA Y LUGAR:

Madrid, 6 y 7 de noviembre de 2017

HOTEL VILLA MAGNA

Paseo de la Castellana, 22 - 28046 Madrid
 Tel. 915 87 12 34

CUOTA DE ASISTENCIA:

890€ + IVA. Consultar descuentos

Este importe incluye:

- ✓ Directorio de ponentes y lista de asistentes
- ✓ Anuario CapCorp 2017
- ✓ Un ejemplar de Capital&Corporate Newsletter

- Las cancelaciones recibidas por escrito 15 días antes del inicio del congreso dan derecho a la devolución íntegra del importe o la emisión de un saldo a favor de la empresa para otros eventos o cursos.
- En caso de cancelación con una antelación de entre 15 y 7 días a la fecha de inicio del congreso se retendrá un 20% del importe.
- En caso de cancelación con una antelación de menos de 7 días a la fecha de inicio del congreso se retendrá un 100% del importe.
- IFAES se reserva el derecho de cambiar el contenido del programa o alguna ponencia por razones ajenas a su voluntad.
- IFAES se reserva el derecho de desconvocar o suspender, temporal, definitiva, total o parcialmente el congreso por causas fortuitas o de fuerza mayor.



TRANSPORTISTA OFICIAL / OFFICIAL CARRIER

Consultar las condiciones en la web del evento.

PRECIO Y DESCUENTOS

Cuota Inscripción:
890€ + IVA

EARLY BIRD antes del 24/10:

- NO SOY suscriptor al PACK Premium Capital&Corporate-15%
- SOY suscriptor al PACK Premium Capital & Corporate.....-20%

ENVIAR E-MAIL O INSCRIBIRSE EN WWW.CAPCORP.IFAES.COM

Por favor, escriba con mayúsculas

ASISTENTE 1
 ASISTENTE 2
 ASISTENTE 3

• Nombre

• Apellidos

• Cargo

• E-mail

// Para envío convocatoria.

• Nombre

• Apellidos

• Cargo

• E-mail

// Para envío convocatoria.

• Nombre

• Apellidos

• Cargo

• E-mail

// Para envío convocatoria.

• Empresa

• Dirección

• Población C.P.....

• Telf.

• C.I.F. N° Empleados

• Responsable de formación

• Datos de facturación (Si diferente)

MODALIDADES DE PAGO

- Transferencia bancaria a **La Caixa** indicando nº de factura: 55035
IBAN: ES4121000079880201457473 – BIC: CAIXESBBXXX.
 - Por cheque nominativo a nombre de **IF EXECUTIVES S.L.U.** C/ Orense, 70 - 11º 28020 Madrid C.I.F.: B81542516
 - Con cargo a la tarjeta de crédito Visa Mastercard Fecha de caducidad [][] / [][] / [][][][]
- Nombre del titular

Si sus datos son inexactos o si se trata de una persona diferente, por favor consigne los datos apropiados. Puede también hacernos llegar sus datos correctos o cualquier petición a la siguiente dirección de e-mail: cambiodatos@ifaes.com.
 De conformidad con lo previsto en la LOPD 15/1999, le informamos de que sus datos serán incluidos en un fichero de I.F. EXECUTIVES, S.L.U. para gestionar su participación en la conferencia, así como ofrecerle información comercial de los productos y servicios de IFAES, pudiendo ser cedidos con la misma finalidad a aquellas empresas que colaboren con IFAES. Usted podrá ejercer sus derechos de acceso, rectificación, cancelación u oposición mediante comunicación a IFAES, C/ Orense, 70 - 11º 28020 Madrid.

Capital & Corporate

CAPCorp / 2017

/ Sponsors Premium

ALLEN & OVERY

/ Co-sponsors

AGUIRRE
NEWMAN

INTRA
LINKS

/ Colaborador institucional



MINISTERIO
DE ECONOMIA, INDUSTRIA
Y COMPETITIVIDAD

ICEX

INVESTIN
SPAIN



/ PR Partner

KREAB

Partner

mista.es

CAPCorp



Capital & Corporate

CAPC

/ Sponsors Premium

ALLEN & OVERY

KPMG

/ Co-sponsors

AGUIRRE
NEWMAN

DT
Interim & Transition
Management

INTRA
LINKS

/ Colaborador institucion



MARSH

THOMSON REUTERS®

/ PR Partner

KREAB



